

Forte demanda por tecnologia circular: CHG-MERIDIAN ultrapassa €3 bilhões em contratos de leasing

- **CHG-MERIDIAN expande o volume de contratos de leasing para €3,12 bilhões em 2025**
- **Negócio impulsionado pelo aumento dos investimentos em tecnologia, aplicações de IA e demanda por modelos baseados no uso**
- **Tecnologia circular como alavanca estratégica para garantir eficiência, crescimento e segurança no planejamento**

Weingarten, 29 de abril de 2026

O Grupo CHG-MERIDIAN, gestor internacional de tecnologia e especialista em leasing operacional, continua em sua trajetória de crescimento. O Grupo registrou mais um aumento nos contratos de leasing e no lucro das atividades ordinárias (lucro operacional antes dos impostos) em 2025. A CHG-MERIDIAN também se beneficiou da crescente demanda por soluções de tecnologia circular que abrangem todo o ciclo de vida do equipamento, desde a aquisição e operação até a revenda.

Em 2025, os contratos de leasing da CHG-MERIDIAN atingiram **€3,12 bilhões**, um aumento anual de **10 por cento** (2024: €2,83 bilhões). O lucro das atividades ordinárias subiu para **€246 milhões**, um crescimento de **40 por cento** em relação ao ano anterior. Ao mesmo tempo, o Grupo expandiu seu portfólio de tecnologia gerenciada nas classes de ativos TI, tecnologia industrial e tecnologia para saúde para um valor agregado de **€12,59 bilhões** medido pelo custo de aquisição – um aumento anual de cerca de **7 por cento** (2024: €11,73 bilhões). Devido à estratégia NEXT 2025 recentemente concluída, a CHG-MERIDIAN atingiu sua meta de €3 bilhões em contratos de leasing e consolidou sistematicamente sua posição como fornecedora internacional de modelos de tecnologia baseados no uso¹.

“Nossos resultados mostram que nossa estratégia de crescimento é a resposta ideal para um ambiente de mercado dinâmico”, afirma Mathias Wagner, CEO da

Your contact:

Jessica Behrens
Company spokesperson

Franz-Beer-Strasse 111
88250 Weingarten
Germany

Phone: +49 (0)751 503 203
Mobile: +49 (0)175 341 9179
jessica.behrens@chg-meridian.com

www.chg-meridian.com

¹ Principais números do GRUPO CHG-MERIDIAN na moeda do relatório financeiro: Volume de contratos de leasing: €3,12 bilhões (2024: €2,83 bilhões). Lucro das atividades ordinárias: €246 milhões (2024: €175 milhões). Portfólio de tecnologia gerenciada: €12,59 bilhões (2024: €11,73 bilhões).

CHG-MERIDIAN. “Modelos de uso flexíveis tornaram-se uma alavanca fundamental nesse contexto, ao oferecer flexibilidade financeira, ampliar as possibilidades de atuação e permitir que as empresas gerenciem seus investimentos em tecnologia de forma estratégica.”

Aumento dos investimentos em TI impulsiona a demanda por tecnologia circular

Os resultados do Grupo CHG-MERIDIAN refletem grandes tendências do mercado. Após alguns anos mais fracos, os investimentos em TI estão voltando a crescer. A Gartner prevê que os gastos globais com TI aumentarão 13,5% e chegarão a US\$ 6,31 trilhões em 2026. Além dos efeitos de recuperação, automação, aplicações orientadas por dados e inteligência artificial são os principais motores da demanda por infraestrutura de TI moderna e estão mudando fundamentalmente a forma como as empresas utilizam tecnologia e geram valor. Ao mesmo tempo, tensões geopolíticas, preços voláteis de hardware e riscos na cadeia de suprimentos dificultam a implementação de estratégias de transformação e o planejamento de investimentos de longo prazo. Nesse cenário, a importância da tecnologia circular cresce, não apenas como alavanca de eficiência, mas também como instrumento estratégico para mitigação de riscos.

De considerações de custo à navegação estratégica

“A forma como nossos clientes pensam sobre investimentos em tecnologia mudou fundamentalmente”, afirma Mathias Wagner. “Não se trata mais apenas de adquirir hardware, mas de gerenciar investimentos com flexibilidade, reduzir riscos e criar espaço para inovação. Quando os preços sobem rapidamente e os prazos de entrega são incertos, modelos baseados no uso oferecem exatamente essa flexibilidade e ajudam as empresas a reduzir incertezas, planejar orçamentos de forma mais eficaz e, assim, manter a capacidade de agir e ser competitivas.”

Especificamente, isso significa que as empresas podem diluir custos ao longo do período de uso, abrir espaço no orçamento rapidamente por meio de modelos de sales e leaseback, por exemplo, utilizar TI recondicionada de forma direcionada para aliviar a pressão sobre os orçamentos e gerenciar prazos de arrendamento de maneira flexível, conforme as condições de mercado e as tendências tecnológicas.

Oferta abrangente e expertise em ciclo de vida

A CHG-MERIDIAN atende cerca de 13.000 clientes globalmente ao longo de todo o ciclo de vida de seus ativos de tecnologia. O portfólio inclui modelos de uso flexíveis, como leasing e device-as-a-service, ou seja, o arrendamento de ativos e a oferta de uma ampla gama de serviços durante a fase de uso: desde a aquisição, implantação e gestão de ativos até devoluções e eliminação de dados.

Ao final do primeiro ciclo de uso, a CHG-MERIDIAN foca em recondição e revenda. Em 2025, o Grupo deu **cerca de 1,1 milhão de ativos no mundo todo** um segundo ciclo de vida. Isso representa um índice de revenda de 96% de todos os retornos de leasing de TI, sendo um meio importante de conservar recursos e reduzir emissões de carbono.

Expansão internacional como plataforma para novo crescimento

A CHG-MERIDIAN também ampliou ainda mais sua presença internacional, com novas unidades na Malásia e na Tailândia em 2025. Uma subsidiária integral na Romênia foi fundada em março de 2026.

Isso oferece ao Grupo uma plataforma para implementar tecnologia circular como um ativo estratégico tanto em mercados consolidados quanto em mercados de rápido crescimento. Por meio do novo programa de médio prazo SHAPE 2030, a CHG-MERIDIAN apoiará sua base global de clientes com soluções flexíveis e escaláveis, sempre olhando para o futuro. O objetivo é conciliar crescimento lucrativo e sustentável com mercados dinâmicos e demandas crescentes por resiliência, ajudando os clientes a navegar com segurança em um ambiente de mercado e tecnologia caracterizado por mudanças constantes.

O Grupo CHG-MERIDIAN

O Grupo CHG-MERIDIAN é uma empresa global líder em tecnologia para uso nos setores de TI, indústria e saúde. Conta com cerca de 1.700 colaboradores em todo o mundo e desenvolve, arrenda e gerencia soluções tecnológicas personalizadas baseadas no princípio do uso em vez da propriedade. Isso proporciona a clientes acesso às tecnologias mais recentes, modelos de leasing econômicos e serviços sob medida para atender necessidades individuais. Atualmente, a CHG-MERIDIAN gerencia um portfólio tecnológico avaliado em €12,6 bilhões (2025) e está presente em mais de 30 países nos cinco continentes, sem vínculo com bancos ou fabricantes específicos. Seus serviços estão disponíveis em até 190 países por meio de subsidiárias, redes de parceiros e empresas afiliadas. Utilizando sua abordagem de tecnologia circular, a CHG-MERIDIAN gerencia os ativos tecnológicos dos clientes ao longo de todo o ciclo de vida, desde a aquisição até a revenda. A sede do Grupo fica em Weingarten, Alemanha.

www.chg-meridian.com