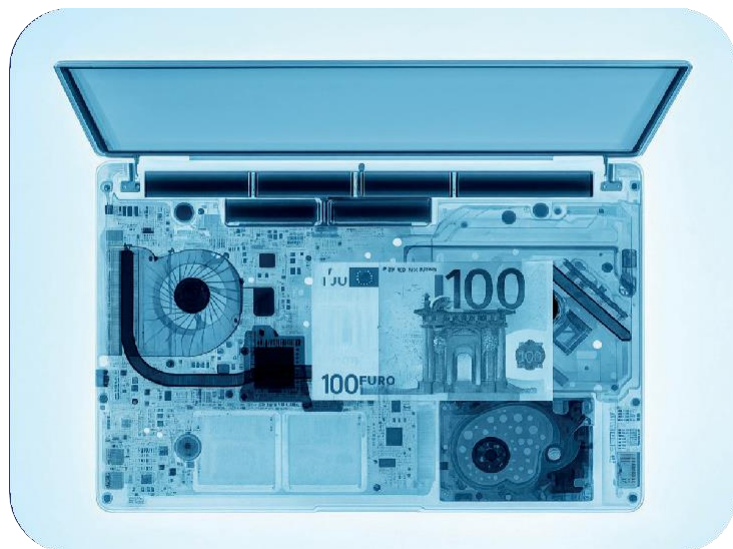


Sale and leaseback: Come sbloccare i tesori nascosti nel tuo IT

Sapevate che il vostro reparto IT racchiude più capitale di quanto riportato nel vostro bilancio? Server, notebook e smartphone sono spesso ammortizzati da tempo, ma continuano a immobilizzare risorse preziose. Con la vendita e il lease back, vendete i vostri dispositivi e li riprendete in locazione in modo immediato: il reparto IT rimane pienamente operativo e le attività continuano senza cambiamenti. Questo rivela risorse nascoste, aumenta immediatamente la liquidità e crea nuovi margini per investimenti in innovazioni come l'intelligenza artificiale e le soluzioni cloud.

Una leva. Molti vantaggi.



Finance

Liquidità immediata:

La vendita e il lease back degli asset liberano il capitale immobilizzato e rafforzano il flusso di cassa.

Ottimizzazione del bilancio:

L'outsourcing delle attività riduce il rapporto delle attività materiali, migliorando gli indicatori chiave e i rating creditizi.

Vantaggi fiscali:

I canoni di locazione sono considerati OpEx, ovvero spese operative correnti. Ciò riduce il carico fiscale e garantisce sicurezza nella pianificazione.

IT purchasing

Continuità:

I tuoi dispositivi rimangono in uso, senza modifiche tecniche o tempi di inattività.

Cicli di aggiornamento prevedibili:

La locazione offre flessibilità finanziaria per aggiornamenti regolari dell'hardware.

Utilizzo più efficiente: Una gestione trasparente del ciclo di vita semplifica i processi e garantisce un migliore utilizzo delle risorse IT.

Sale and leaseback: Da CapEx a OpEx.

Vendita degli
asset a
CHG-MERIDIAN a
valore cespite



Elenco di tutti gli
asset in base ai
numeri di serie e al
ciclo di vita



Contratto di
locazione
operativa tra il
cliente e CHG-
MERIDIAN

La strada diretta verso una maggiore liquidità: vendendo i vostri asset, potete sbloccare potenziali flussi di cassa e trasformare il capitale immobilizzato in spese operative. Un ulteriore vantaggio: la vostra attività quotidiana prosegue senza interruzioni, mentre le apparecchiature vengono classificate e monitorate attraverso una gestione trasparente del ciclo di vita. Servizi supplementari forniscono ulteriore supporto.

Il tuo prossimo progetto potrebbe già essere reale!

Scoprite le vostre opportunità strategiche per effettuare nuovi investimenti. Lavoriamo insieme per trovare risorse nascoste nel vostro IT: il nostro team commerciale sarà lieto di aiutarvi a individuare il vostro potenziale.

Fissa un appuntamento

